



SALESMANAGER

Amsterdam (NH), Nederland - Sales

OVER ONS

Drukbedrijf. is een van de grootste online drukportalen van Nederland. Door orders te combineren, spreiden we start-, productie- en transportkosten. Die besparing rekenen wij uiteraard door in onze prijzen waardoor onze klanten, variërend van particulier tot multinational, gemiddeld zo'n 25% besparen op hun drukwerk.

Voor veel bedrijven beheert Drukbedrijf. de inkoop, productie en distributie van marketing communicatiemiddelen. Onze persoonlijke service en korte communicatielijnen maken onze organisatie uniek en flexibel. Daarnaast zorgt onze Amsterdamse 'alles op alles' mentaliteit ervoor dat wij altijd een stapje harder lopen dan de rest.

Drukbedrijf groeit als kool en dat doen we graag samen met mensen die onze passie voor print, marketing en creativiteit delen! Om deze groei door te zetten zijn we op dit moment op zoek naar een Salesmanager die ons team komt versterken op ons Hoofdkantoor in Amsterdam.

DE FUNCTIE

Als Salesmanager ben je mede verantwoordelijk voor het uitbreiden van ons klantportfolio. Samen met ons salesteam pak je interne aanvragen op en ben je actief op zoek naar potentiële klanten en saleskansen. Je bent sales gedreven en begeleidt het hele proces van: Het eerste contact tot het doorzetten van de eerste opdracht en werkt daarbij nauw samen met het trafficteam die alle binnengehaalde opdrachten verwerkt.

Tijdens dit proces houd je het optimaliseren van onze marge hoog in het vaandel en zorg je dat de (potentiële)klant profiteert van een duidelijk en snel proces. Daarnaast informeer je het productteam om ons aanbod en algehele propositie te kunnen verbeteren. Een afwisselende job met veel verantwoordelijkheid en uitstekende tools om je werk goed uit te kunnen voeren!



FUNCTIE EISEN

- Aantoonbare ervaring in Business Development & Sales;
- Communicatief sterk en sociaal ingesteld;
- Resultaatgericht, proactief en zelfstandig;
- Uitstekende schriftelijke en mondelinge communicatievaardigheden in het Nederlands en Engels;
- Een rijbewijs is een vereiste;

WAT BIEDEN WIJ JOU?

- Werken bij een snelgroeiend e-commercebedrijf;
- Concurrerend salaris;
- Bonusregeling.
- Reiskostenvergoeding.
- 25 vakantiedagen per jaar (o.b.v. fulltime).
- Ruimte voor opleidingen en het volgen van cursussen.
- Vers fruit, koffie, thee, fris en een fantastische lunch;
- Leuke borrels en activiteiten;
- Onderdeel zijn van een jong en ondernemend team;
- Kans op (persoonlijke) groei en impact op de toekomst van ons jonge en ambitieuze bedrijf.

ENTHOUSIAST?

Herken jij jezelf in de vacature van Salesmanager en heb je de ambitie om Drukbedrijf (en jezelf) naar een hoger niveau te tillen? Dan ben jij degene die wij zoeken! Solliciteren kan door je CV en motivatie te sturen naar Hans Heutink: hans@drukbedrijf.nl / +31(0)20 348 48 72.